

Houari BEN SLIMANE

Vente de véhicule d'occasion



Ancien salarié du secteur automobile dans lequel il n'arrivait pas à s'épanouir, Houari, habitant du quartier de la Reynerie, décide de créer son entreprise de vente de véhicules d'occasion. Grâce à son réseau de partenaires, il récupère les véhicules à bas prix, les remet si nécessaire en état et les fournit clés en main à sa clientèle.

En février 2008, il franchit le pas et travaille rapidement son projet avec l'aide de Camino. Présenté peu de temps après au comité de crédit de l'Adie par l'intermédiaire de l'agence ADIGO, ce dernier lui accorde un prêt solidaire de 1 500 €, une avance remboursable EDEN de 3 000 € ainsi que la prime EIC de 1 000 €.

C'est grâce à ce financement que Houari a pu acheter ses premières voitures et ainsi réaliser ses premières ventes.

Un an après la création de son entreprise, il a embauché une personne pour assurer la montée en charge de son activité et il se réalise pleinement dans sa structure lui permettant ainsi de sortir du RMI.

Il bénéficie également d'un suivi commercial et financier de Camino pour l'aider à pérenniser son activité et grâce à l'aide supplémentaire de l'ADIE et de la deuxième prime EIC de la Région Midi-Pyrénées, il connaît une croissance de son chiffre d'affaires de 20%.

Aujourd'hui, Houari est satisfait. Après des mois de galère, il a enfin retrouvé une activité, exerce un métier qu'il aime et apprécie le contact avec la clientèle.
